

OVERENSSTEMMELSESRET- NINGSLINJER FOR DISTRIBUTØRER

Adfærdskodeks for Victaulic

Victaulic er forpligtet til at udføre lovlig og etisk virksomhedspraksis i alle lande. Victaulic konkurrerer i værdi for deres produkter og tjenester på det globale marked. Vi beder om og forventer, at vores forhandlere følger de samme principper.

Victaulics adfærdskodeks ("Koden") gælder i samme grad over hele verden og for alle vores medarbejdere, vores distributører, forhandlere og leverandører. Den er tilgængelig på www.victaulic.com/code-of-conduct/. Disse retningslinjer opsummerer nogle få hovedprincipper fra Koden, der især er vigtige for distributører: (1) Anti-bestikkelse og anti-korruption og (2) Overensstemmelse ved import-/eksporthandel.

Anti-bestikkelse og anti-korruption ("ABAC")

Lovene mod anti-bestikkelse og anti-korruption ("ABAC") forbyder betaling til embedsmænd med det formål at indhente tilladelse til eller opretholdelse af virksomhed samt udøvelse af erhvervsmæssig bestikkelse og korruption i forretningsanliggender. Korruption kan forekomme i mange former, herunder at give eller modtage bestikkelse, returkommission, tjenester, personlige tjenester, usædvanlig store rabatter og gaver eller underholdning, der er større end en beskeden værdi. Alt, der gives eller modtages, uden udtrykkelig eller underforstået, at modtagerne på nogen som helst måde er forpligtet, kan betragtes som bestikkelse eller korruption iht. både amerikanske og ABAC-love.

Da Victaulic driver virksomhed i mange forskellige jurisdiktioner, er disse retningslinjer for distributører kun et øjebliksbillede af de krav, der gælder for vores distributører, hvad angår ABAC-love og bestemmelser. Det er muligt, at dine lokale ABAC-love indeholder elementer, der ikke er nævnt i disse retningslinjer, som kan pålægge endnu større og strengere krav. Distributører er ansvarlige iht. al lovgivning, herunder især lokal lovgivning, der måtte være gældende. Det forventes, at hver enkelt af disse love overholdes.

ABAC-uddannelse

Victaulic og hver enkelt af deres distributører skal være omhyggelige med uddannelse af deres medarbejdere i ABAC-risici og love. Medarbejdere på alle niveauer kan blive udsat for ABAC-risici, baseret på deres job, deres kunder og også naturen af den industri, hvori de driver virksomhed. Identifikation og forståelse af risiciene er det første skridt til et effektivt overensstemmelsesprogram. Victaulic har et stærkt overensstemmelsesprogram og processer til at styre, overvåge transaktioner, forhindre og registrere mulige ABAC-overtrædelser. Vi forventer det samme af vores distributører. Victaulic er her for at hjælpe dig med din ABAC-undervisning, hvis der er behov for det.

ABAC-certificering

Som en del af at gøre forretning med Victaulic, beder vi vores distributører om at godkende og bekræfte deres overholdelse af både de amerikanske love og ABAC-lovene for dit eget land. ABAC-lovene i USA samt alle lovene i dit eget land er meget identiske, hvad angår det at gøre korrupt adfærd ulovlig. Victaulic beder dig om at sende et brev, der bekræfter din forpligtelse til overholdelse af ABAC.

Sådan kontakter du Victaulic

Hvis du har spørgsmål vedrørende Victaulics ABAC-overensstemmelsesprogram eller har noget at rapportere, så tøv ikke med at bruge en af vores anonyme rapporteringsværktøjer, der er tilgængelige på: <https://www.victaulic.ethicspoint.com>.

POLITIK OM OVERENSSTEMMELSE MED IMPORT-/EKSPORTHANDEL

Overensstemmelse med import-/eksporthandel

USA og EU lægger restriktioner på salg og forsendelse af nogle produkter til visse lande, organisationer, enkeltpersoner og også midler til transport af produkter på bestemte fartøjer. Disse regler om import og eksport af varer og tjenester kræver, at Victaulic samt deres distributører er omhyggelige med hvor, til hvem, hvordan og hvorfor et produkt sælges og forsendes.

Før et produkt sendes afsted, skal distributører besvare disse fire spørgsmål for hver enkelt ordre:

1. Identificer hvert enkelt land, der er involveret i transaktionen – er nogen af landene på nedennævnte lister?
2. Kontrollér alle de parter, der er involveret i transaktionen – er der nogle lande på den begrænsede eller sanktionerede liste (se links)
3. Kræver produktet licenser, tilladelser eller specielle tilladelser til salg og forsendelse?
4. Hvad bliver det brugt til i sidste ende, og hvem er slutbruger af produktet?

Victaulic og distributøren kan med fordel identificere og løse evt. problemer relateret til disse fire spørgsmål helt fra begyndelsen af processen, og derved vil det være muligt at udføre passende sortering, og konklusionerne kan træffes rettidigt og kommunikeres videre til kunden. Disse lister ændres ofte på grund af hændelser rundt i verden og politiske handlinger. Brug følgende links til at få en opdateret liste over disse lande og enkeltpersoner .

http://eeas.europa.eu/cfsp/sanctions/consol-list_en.htm

<http://www.treasury.gov/resource-center/sanctions/SDN-List/Pages/default.aspx>

<http://www.bis.doc.gov/index.php/policy-guidance/lists-of-parties-of-concern>

⚠ NO SELL LIST:

- Cuba
- Iran
- Nordkorea
- Rusland
- Syrien
- Sydsudan
- Venezuela

⚠ STATER SOM VÆKKER BEKYMRING:

- Afghanistan
- Balkan
- Hviderusland
- Bosnien og Herzegovina
- Burma
- Burundi
- Den Centralafrikanske Republik
- Kroatien
- Cypern
- Den Demokratiske Republik Congo
- Eritrea
- Egypten
- Guinea
- Guinea-Bissau
- Haiti
- Elfenbenskysten
- Libanon
- Liberia
- Libyen
- Makedonien
- Moldova
- Montenegro
- Serbien
- Slovenien
- Somalia
- Sudan
- Tunesien
- Ukraine
- Yemen
- Zimbabwe